



Intitulé du poste/ mission : Accueil et développement touristique et commercial

Secteur d'activité de la structure :

Durée : 4 à 6 mois

Date de début/ période : A compter de Janvier 2023

Lieu de la mission : Saint-Cyprien

Gratification : Selon la convention

Conditions particulières (déplacements, télétravail, avantages en nature, horaires décalées...) :

Informations sur la structure :

Saint Cyprien Golf & Resort

Missions et tâches :

- Assurer le bon accueil, la satisfaction et la fidélisation la clientèle sur le complexe du golf et en particulier au proshop,
- Conseiller et vendre l'ensemble des prestations et des articles du proshop ; textiles, matériels, ...
- Commercialiser les prestations du golf : practice, green-fees, caddies, voiturettes, stages, soirées des membres, et celles de l'école de golf Golf Attitude
- Elaborer les procédures de fonctionnement et mettre en place des actions pour atteindre les objectifs en matière de CA du Proshop
- Participer à la gestion des compétitions et événements golifiques,
- Assurer l'entretien courant des espaces de la boutique/ Proshop,
- Respecter les règles d'hygiène, de sécurité et de propreté.

Profil recherché (savoirs/savoir-faire/savoir-être) :

Sens du service public, du travail en équipe, de l'organisation, de l'écoute, du dialogue, de la négociation, autonomie, dynamisme, réactivité, disponibilité

Sens des initiatives et responsabilités

Polyvalence, créativité, capacité d'initiative

Niveau de formation attendu (Licence/Master...) : Licence / Master

Spécialité souhaitée : Tourisme / Commerce