

**Intitulé du poste/ mission : Chargé(e) de mission export Go to market****Secteur d'activité de la structure : Soutien aux entreprises (développement à l'international)****Durée : 6 mois****Date de début/ période : Janvier 2023 – Juin 2023****Lieu de la mission : Arles****Gratification : 750€****Conditions particulières (déplacements, télétravail, avantages en nature, horaires décalées...) :**

Des déplacements sont à prévoir pour rendre visites aux entreprises accompagnées par le stagiaire. (1 à 2 fois/ semaine). L'étudiant pourra également se rendre dans des salons en France ou à l'étranger.

Informations sur la structure :

Procames est un club d'exportateurs du pays d'Arles et du Vaucluse (regroupant 60 entreprises performantes qui ont des ambitions affirmées à l'export). Partenaire de la Chambre de Commerce et d'Industrie du Pays d'Arles et du Vaucluse, notre vocation est d'aider les entreprises à développer leurs activités à l'international à travers de nombreuses actions. Le succès de Procames repose également sur le partage d'expérience de son réseau de chefs d'entreprises issus de tous les secteurs.

Chiffres-Clés

En plus de 30 ans d'existence, nous avons accompagné :

- 130 entreprises avec le dispositif de structuration à l'export Starter
- 60 entreprises en mission de prospection avec le programme "Horizon Export"
- 80% des stagiaires Procames trouvent un emploi dans les 6 mois qui suivent leur stage.

Missions et tâches :

Dans le cadre du dispositif Go to market, le /la stagiaire a pour mission de mener et suivre jusqu'à 3 entreprises exportatrices, de secteurs d'activités différents, dans leur développement à l'international.

Le/la stagiaire devra :

- Se former aux services et produits de l'entreprise
- Elaborer une liste de prospects et la qualifier,
- Rechercher les premiers contacts commerciaux et prospecter (appels téléphoniques, e-mailing, etc.),
- Formuler des recommandations stratégiques pour chaque entreprise afin d'initier une démarche export structurée.

Profil recherché (savoirs/savoir-faire/savoir-être) :

- **Autonome, dynamique, organisé(e), sens du contact et de l'initiative.**
- **Maîtriser plusieurs langues étrangères est nécessaire. Allemand serait un plus.**
- **AVOIR LE PERMIS B.**

Niveau de formation attendu (Licence/Master...) :

- **MASTER II en Commerce International et/ou LEA.**

Spécialité souhaitée :